

士商四月天 負責人心得

【日216 葵花堡點 負責人 羅玟秦 王佑瑄】

從上學期到這二天的成果，實商已是與我們高職生活密不可分的一部份，大家剛開始對實商是有些迷茫，討論事情常常說不出意見，大概是害羞吧！不過經過許多的事情之後，大家也終於敢於發表意見了。在討論的過程中，雖然有時發生狀況，但至少大家不會互相言語攻擊。就算生氣，但還是會放下身段，互相配合。

日子愈來愈接近，大家更加配合，做教室佈置更是非常明顯，大家分工合作，看到每個人都很努力，自己也很放心。這個班級雖然有時叫不動，但還是願意付出為了這班而努力，有時抱怨、有時玩鬧、有時吵架、有時開心、有時耍白癡、有時歡笑。這是在這幾個月所看到這班的樣子。

而在這二天的「成果發表」，大家展現了職能分工，每個人都像是經過一番訓練似的，讓我看到我所沒看到的他們。實商雖然有時造成同學與同學之間的嫌隙，但只要大家都退後一步，反而會使大家的感情更加濃厚。

至於我這實商的負責人，可能說不上盡責吧！在過程中，也只是當個旁觀者，交代好事情給同學們，看著他們做事，我心中有著說不出的感動，還以為大家會很被動，沒想到這麼的勤快，看著看著，感覺自己不一起做事，心裡是多麼的有罪惡感。

而在結束之後，他們依然的勤快，互相幫忙，整理之餘還會互相的嬉戲，真是頑皮的班級呢！而在最後的最後，我想對他們說「我可能不是很盡責的負責人，但我一定會負責到底的。」

【日211 餓妖妖 負責人 柳盈安】

其實到現在還是覺得不可思議，好像都是才剛發生一樣，從籌備規劃進貨等等，一切的一切，現在想起來真的都覺得好不可思議，也發現即使事前做了再多的準備，一遇到營業當天又是完完全全不一樣的情況了，大家都是第一次經營自己的店，吵架是難免，一直到最後一刻，依舊還是有爭執，但就是這樣也讓班上的感情更融洽，從這個還動，大家真的學到的是團結力量大，如果單靠部分幾個人根本不可能完成這一切。

負責人真的是一個很可怕的工作，深怕自己哪一個環節沒有做好就會害了全班一起被我拖下水，我也很謝謝我們班上的人，他們多很支持我，也很幫助我，這讓我可以更全心的為班上做事，當了負責人我也才發現，當一個發號司令的人，絕對沒有比較簡單，大家大大小小的事都會來問你，如果做錯一個決定，影響的就是全班，即使真的做錯決定了，也必須立刻更改錯誤，然後做出更好的決定或方法。

在這個活動中，我要感謝的人太多了，我的學姊們，他們總是給我即時的經驗建議，讓我不要那麼驚慌，謝謝我的家人們，對於我的活動給予我最大最大的支持，謝謝老師們，盡心盡力的幫助我們，謝謝同學的大力配合。

有一個人我要特別謝謝他，他是我的企劃組副組長，洪珮珊，沒有他，這場活動我早就放棄了，我們兩個也吵過無數次的架但最後都立馬和好並做出最好的決定，他幫了我很多事，真的是我的天使！

最後的最後，謝謝學校讓我們有機會可以體驗到這麼不同的經驗，這真的會是我們很好的回憶，也是我們在學校最棒的一次學習經驗。

服裝審查



商業季的服裝設計，使學生大膽的進行設計，展現學校具有朝氣且多元的一面，讓平時較為制式的制服，呈現不同的活力，並透過服裝審查能瞭解學生在服裝設計上的創作概念，並給予鼓勵與肯定。

士商四月天 活動照片



商業季特色活動



家長會號召各方師長共襄207班義賣盛舉



商業季義賣局長與家長會盧會長及得主合影

士商四月天 總成績公告

班級	項目	營業計劃名次	設立登記名次	海報設計名次	環境衛生名次	店面佈置名次	稅務申報名次	財務報表名次	商管群總成績	商群總績	
日201	披薩星球	15	1	28	15	13	2	5	10	6	
日202	餓作劇	23	17	24	2	11	11	17	17		
日203	全麵轟炸	2	4	11	25	10	16	12	12		
日204	餓靈降市	6	12	22	21	22	13	8	18		
日205	愛涵冰花香	14	16	17	1	15	5	5	7		
日206	布萊克與懷特	15	1	3	21	8	7	10	6		
日209	九九去哪兒	3	4	9	8	5	2	7	1		
日210	巫嘆司	7	11	14	6	7	8	3	3		
日211	餓妖妖	4	4	25	25	23	1	10	15		
日212	童心饌撰	5	1	8	15	18	8	8	5		
日213	餓食道逆流	12	13	12	4	2	4	12	4		
日214	肥零機	22	8	7	5	12	2	18	9		
日215	吐豆山莊	9	26	22	2	23	15	19	19		
日216	葵花堡點	21	7	13	6	6	13	14	11		
日217	食体派對	17	22	25	13	21					7
日218	童腥血瀝	25	15	25	17	25					4
日219	吐司總動員	9	23	10	15	19					1
日220	映設計	8	17	1	9	3					2
日221	緣創	17	9	4	9	4					3
日222	蒂絲奈兒	13	21	5	9	1					
夜301	魔幻食客	1	10	2	20	19	12	1	2		
夜302	嗜血古堡	9	14	19	19	14	10	14	8		
夜303	三三來食	19	25	15	23	9	19	3	13		
夜304	撲克司溢	23	17	17	23	12	18	16	14		
夜305	烤噫怨	20	24	20	18	15	16	5	16		
夜306	樂義高	26	17	6	12	26					5

士商四月天

出版：臺北市立士林高級商業職業學校
 發行人：曾騰瀧
 總編輯：周靜宜 陳澤宏 秦玲美
 美編：呂靜修 張竹君 廖羿婷 張妙瑄
 地址：臺北市士林區士商路150號
 電話：02-28313114
 網址：http://士商.tw

譜出動人的青春旋律

【校長 曾騰瀧】

士商四月天--商業季是商業學校專業課程最具體的呈現，從講座研習、規則了解、商業規劃、商號登記、店面裝潢、人員訓練、商品販售、財務獲利到稅金申報，全程由全班學生共同分組規畫、預備、協調、執行、完成。

Simon Sinek在「Golden Circle」提出就學習而言，我們習慣以What來找問題的答案，了解How的作為，但Why才是真正關鍵學習環節的願景與核心。士商四月天商業季便是讓學生在每個步

驟中主動探究、深思、分析、規劃、統整到決定的獨立作業能力。過程中也培養學生創造能力、資訊能力、合作能力、自我表達及面對挫折能力。

就學生而言，士商四月天商業季過程中，學生展現的專業與熱情，正是青春賦予人類最大的資產。期許同學們在商業季中豐富精彩的成長與學習後，更進一步思考自己的未來與「如何成為我想成為的人」。設定目標，找對方法，全力以赴，為自己的青春譜出動人的旋律！



商業季敲鑼開賣囉！

士商四月天 -- 商業季簡介

【實習輔導組長 陳澤宏】

「士商四月天商業季」是一個大型的實習課程，從商店企劃、商號登記、店面裝潢、制服設計、商品販售、財務結算、稅金申報，均由學生實際操作完成，並非一場單純的園遊會。

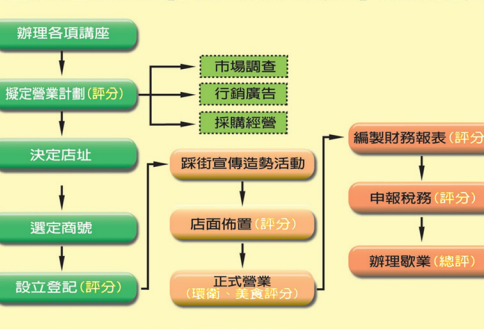
製作海報，懸掛於校門口，吸引顧客上門。海報突顯商店的主題，行銷與廣告融合。

商店企劃包含風格設定、財務規劃、問卷調查等項目，藉由問卷擬定商店的經營方針。商號登記是依照政府規定的程序填寫表單，申請商店營業許可，經由申請的過程，了解行政程序。依照企劃的風格設計店面裝潢與制服，顯示統一的風格以表達核心理念，加強商店所傳達的意涵。

實際對外販售商品，讓學生經由實際操作，體驗商業的流程與思考各種商業行為背後的原由。營業結束後進行財務的結算及營業稅的申報，不僅是會計知識的應用，更建立了誠實納稅的觀念。

學生結合課堂內所學知識，應用在各項業務上，需要分工合作，充分了解自己的責任，相互配合，協調出良好的策略，才能經營好一間商店。

臺北市士林高商【士商四月天-商業季】活動流程圖



商業季辦理流程，經過規劃後執行，活動本身就是教學，一場給所有承辦學生示範的大型教學活動。



商業季結合廣設科美展，更添風采。



自製店服是商業季的一大特色。



社聯協助提供社團表演，吸引人潮。

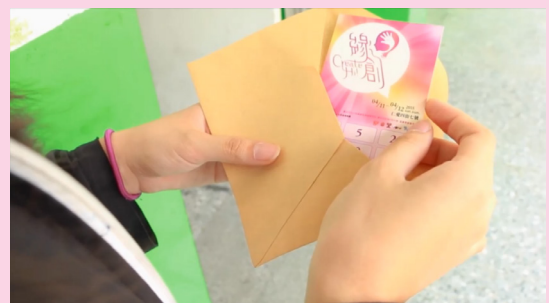
製作海報，懸掛於校門口，吸引顧客上門。海報突顯商店的主題，行銷與廣告融合。



本校樂儀旗隊於商業季精彩演出。



店面的裝潢，展現商店主題，讓消費者能融入其中，品嚐美食時更能有賞心悅目的風景。



廣告設計科學生利用所學，自製宣導短片，內容饒富創意，更能貼近客群所需。將商店行銷包裝，利用網路分享的力量，大大地提升商店的知名度。

大家的商業季！

【實習處主任 周靜宜】

每年四月份的第2週六、日，士商四月天-商業季的活動將整個校園變身為大型遊樂場，跳蚤市場、娛樂業、餐飲業以及社團表演，吸引了成千上萬民眾進入校園，忠孝樓和仁愛樓改頭換面成美食街，日高二及夜高三同學在短短的1天半內，就能將教室佈置出各班的特色並打造成身歷其境的視覺饗宴，有宛如飛機座艙的「肥零機」、有充滿文創氣息的「蒂絲奈兒」.....令人感嘆學生的創意無限；店面的巧思設計，搭配創意感十足的服裝及精心調製的美食，很難想像這只是高職生的實習活動吧！

然而這一切成果展現是從半年前的籌備會開始，聽完各項講座後，又從學長姐的作品中尋找自己的靈感與方向，同學們絞盡腦汁並且通力合作之下，將【營業計劃】、【設立登記】、【海報設計】、【財務報表】、【稅務申報】的作品完成了；西門町街邊，大家穿著自製的店服，為了班級的店面努力行銷；兩天的營業期間，雖然遇到下雨，可是大家熱情不減，使勁地叫賣，看到每一張賣力的臉龐，多麼令人感動啊！相信在活動結束後，細細回想，活動期間的克服重重困難，一步一步向前進的感覺，將成為每個人記憶深處最閃耀的那顆星！而活動的過程中學習、歷練、成長，更讓同學在畢業後能順利地與職場接軌，展現更輝煌的成就！

感謝所有講座老師的指導，感謝導師的辛苦陪伴，感謝學長姐的經驗傳承，更感謝全體同學的創意與活力，將商業季活動又往前推進，為士商的優良傳統再創高峰！

士商四月天 負責人心得

【日201 披薩星球 負責人 吳沛綺】

感覺就好像是懷胎十月的心情，在4/11、4/12看到成果展現眼前時，那種的感動或許就像是母親將孩子生下的感覺吧！看到每一個人在自己的工作崗位上各司其職、努力的付出，那個好久沒有在班上出現的團結，在此時此刻大放異彩，籌備中的爭吵化為沙，隨風漂流；銘心刻骨的回憶深深地烙印在我們的心裡。

當初一接下負責人的職位時，對很多的東西都是懵懵懂懂的，只清楚自己要帶領全班像學長姊一樣開出一家店來。但是，要開出一家店的細節卻是多到無可計數，是我從來都沒有想過的。好險有班上的許多人一起同心協力幫忙，才能造就出一家很可愛的店出來，真的很謝謝大家。在過程中難免有溝通不良、意見不合的時候，難免針鋒相對對方不爽，就是因為有這些紛爭，使得我們從中學到了許多事情。

我很感謝我們班每一個人對我的包容，因為自己的經驗不足，很多時候會發號出錯誤的命令、在各組間的分工也沒有協調好，害得大家也要跟著我一起承擔後果，真的很深感愧疚，我不是一個及格的負責人，能有商業季兩天亮麗的表現，全都要歸功於班上每一個人的付出！

「失敗為成功之母」這是每個人最耳熟能詳不過的一句話，也是這次商業季活動中我們要學會的事情，錯的越多，學到的事情也越多，最重要的是要把錯誤的經驗記住，在未來不要重蹈覆轍。不要因為害怕錯誤而不敢面對，要鼓起勇氣去接受它，並且警惕自己。



【日206 布萊克與懷特 負責人 游沛珍 唐平悅】

士商的商業季正式的告一段落了，準備了這麼久的時間，為的就是4/11、4/12這兩天假日能夠有很多人來我們士商捧場我們商業季。

當上了負責人，原本就懂得那些道理，好像又更加瞭解了什麼，更加知道了些什麼。負責人是班上的頭，負責監督及瞭解所有的大小事情，每件事都不能放過，甚至比任何人清楚所有的事情，這些真的都很难，要常常想著自己是否做了哪些事，有沒有漏了哪些細節，或許就是一個小小的細節，讓全班的權益因此喪失了。

負責人的壓力真的很大，要知道的事情真的太多了，絕不能漏了任何一件事，每天都看著商業季的行事例，想著今天要做的事，明天要做的事，後天要完成的事又有哪些，每天要做的就是核對這些工作內容，絕不能少了任何一項。就這樣時間過著過著，我也找到了適合我的做事方式，也因為習慣了如何一次面對很多事情，變得越來越熟練熟悉，而這些都是我的成長，變得懂得如何應對，如何解決所有大大小小的事情，變得比之前的自己更加厲害，也覺得自己有更上一層樓的感覺，這些經驗都是非常難能可貴的。

人的一生有幾次成長的機會？有幾次進步的機會？又有幾次磨練自己的機會？當自己知道當上了負責人，第一個想到的不是開心因為自己當上了負責人，想到的是擔心自己是否能夠回應班上大家對我的期望，是否能夠好好的升任這個重大的位置，負責人的職位很大，同時也要有很好的能力才能把事情做好，而不是簡單隨便三兩下就能交差了事了。為了實商這兩天，每個班的負責人一定都做了很多的努力，付出了很多，只為了讓自己的班能夠成為最好最優秀的那一個而努力不懈。我覺得每個班的負責人都不簡單，他們一定都具備了某種與他人不太一樣的特質，而今那些人當上了一個班最重要的職位，就是他們好好展現自己的機會。能夠當上班的負責人是我的榮幸，是大家給了我一個磨練自己的機會，讓我好好考驗自己能做到什麼地步，是不是輕易的就被困難打敗，有這麼一個機會是很難得的，我也很感謝大家這麼相信我，珍惜這樣的一個機會，真的謝謝他們。如果一個班的成功，絕對不是他們班的負責人很厲害，而是大家很厲害，少了任何一個齒輪，機器無法順利轉動，負責人不是主角，他只是配角，他讓班上的每個人發揮自己最大的能力，他是一個默默做事的人，能讓每個人都發揮自己的長處，才是一個優秀且完美的負責人。



【日218 童腥血瀝 負責人 林宜樞】

在準備商業季的這個過程裡，很苦，也很甘。在負責人光鮮亮的頭銜下，其實要做很多重要的決定，也要處理很多煩人的雜事。遇到每個困難，都必須要有足夠的智慧去應對，如何跟同學溝通、如何管理班上人才、如何協調大家的工作... 有的時候會覺得力不從心，非常沮喪，但看到大家對班上的支持，心中又燃起當初的熱情。

在這過程中，需要勇氣、需要鼓勵、需要希望，這幾個元素是不可或缺的。當然，充足的休息也非常重要，要如何調配自己的時間的運用，真是非常大的一門學問。如何兼顧這個活動與學業、如何在休閒娛樂與工作中找到平衡，這些都是我在這準備商業季的半年之前所不知道的。這半年裡大概就是我在士商生活中，所學到最多的一段時間。讀萬卷書不如行萬里路，真的如此。在書本上學要如何管理、進貨、協調... 等等，不如就實際做一做。實際做了之後，才知道原來這真的不簡單。

除了學習過程很重要之外，我相信更重要的是凝結班級的同學。大家為了同一個目標，不分你我，互相合作幫忙，在過程中摩擦、爭執、意見不合是一定有的，但是真正重要的是要如何應對，如何化解糾紛也是這個活動中很重要的一件事。如何跟自己不喜歡的人和平相處的合作，這需要的其實是勇氣，面對自己不喜歡的事物是需要很大的勇氣的。很开心我能在這過程中學到了這些珍貴的經驗，這些都是我們在書上所讀不到的知識。



士商四月天 校友服務



士商的傳統：商業季，讓許多的校友能在這如此特別的節日裡，相聚在一起，再次重返士商生活，校友會會長：「昨日你以士商為榮，今日士商以你為榮」。

【日212 童心銀掘 負責人 王美婷】

商業季對其他人來說，也許最重要的、所在乎的只有賺了多少這件事，但在我心裡，除了開業是為了利益外，我更從中明白什麼是責任感以及為什麼該有責任心。實商前的期中考，考了上高中以來算不甚理想的分數，雖然因為籌備商業季多項事宜，難免佔去了些許自己讀書的時間，但從這個活動中，我不再允許自己這能是成績不理想的藉口。以前的自己，也許會逃避自己不想負責、不想承認的部分，但經過實商，我明白壓力絕對是動力，而那份力量是很巨大的，也從領導班上的同學，我發現了當一個領導者是需要很大的勇氣及毅力的，帶人不光只是帶領著一群人要他們去跟從你如何做，更重要的是要帶心、要學會判斷的能力、調度人力的能力、組織的能力、化解糾紛等等的智慧都需要具備在身。

商業季對其他人來說，或許活動完成後的慶功宴是美好結束的一個證明，但對我來說，當我打著這份身為負責人的心得，我知道一切還沒有結束，我抱著五味雜陳的心情寫出這些感觸。當補假隔天回來，看著學弟妹們爭相跑著一班又一班的訪問著學長姐實商的相關問題，彷彿看到了一年前的自己，我想起那時的自己，根本不曾想過自己會當上負責人、不曾想過會發生那麼多快樂、難過、生氣、無助的事情，不曾想過我能在活動中看見許多人不一樣的一面。回到現實，我笑著回答站在我前面滿心期待的兩個一年級學妹的問題，此刻，我覺得自己好像給了他們一些力量，一些讓他們成長的那些無形的力量。

最後，我要謝謝在我身邊教導我的每一位師長、實習處的老師們、在我身旁支持我的家人朋友們以及與我並肩作戰的同學們，謝謝你們，讓我擁有很棒的一個職場經驗。身為士商人，士商四月天、童心銀掘讓我成長，我永遠驕傲。



設立登記



以擬真的方式，運用多媒體系統教導學生如何進行設立登記，讓學生清楚瞭解設立登記相關注意事項與流程，使所學理論與實務結合。

【夜306 樂義高 負責人 王嫻婷】

非常感謝學校這次給予我們的一個實習機會，很多同學平時無法打工，都可利用此次機會見識到打工的樂趣，縱使只是短短的兩天，卻經歷了人情冷暖、酸甜苦辣。透過此次實習活動，我們了解到要經營一家商店並不容易，從想法到實作都有很大的落差，若無班上同學的配合及周全的想法，此次實習商店的活動就不可能大功告成，圓滿收場。

身為負責人，所體驗到的是其他同學沒有的經驗，從這次活動中，我發覺我真的成長了很多，從想法層面到做事態度都改進很多。

其中我意識到最重要的組成元素便是「團結」與「耐心」。一個班級活動的團結度會影響一個活動的結果，而領導人的耐心進而影響著大家看待這個活動的看法。兩者的關係環環相扣，缺一不可，但要整個班級團結是件看似簡單而困難的事，這對班級活動來說非常吃力，我一度以為沒有希望，幾個月以來都覺得壓力非常大而無路疏通，畢竟參與活動的不能只是某部分的人，這是班級活動當然希望整個班級都有參與。

其中我做了非常不良的示範。有好幾次因為大家漠視的態度，而態度差了些，但大家並不會因此改善其向心力，反而更加疏離。

但也感謝他們，因為那些不付出的人，我變得更有耐性，而我因為撿別人的事情起來做，讓我變得更加豐富。

另外也感謝老師的配合，老師在此次活動中扮演著連結的橋樑，拉近我與同學的距離，很多次想不出辦法時也是她鼓勵著我，讓我更堅強的做完所有事情。更加感謝學校舉辦商業季的活動，實質上大家得到的是團結的重要，無論多少的金錢都無法買到的：珍貴的情誼。

【夜302 嗜血古堡 負責人 楊士毅】

商業季結束了，時光飛逝一下就結束了，也許我這個負責人沒大家想的做很好，我也知道我有些地方還需要改進，因此很感謝大家的幫忙。

想想當初當上負責人，以為能管理的很好，但事實不如我所預期的，可能我並不是管理人的料，但我還是盡力的去做，但還是沒說很好因此特別感謝我的副負責人，他幫我把我所欠缺的部份補足了，如果沒有他媒們實商就不會這麼順利了，也很謝謝各組組長能適時的給予我意見，讓我到該做什麼或要什麼，也謝謝全班為了實商盡心盡力，才能讓那兩天順順利利、平平安安的結束。

經歷了實商的兩天，我了解了開店不是件容易事，每個環節你都要掌握住，而不是分配下去卻又漠不關心，這樣你的店絕對開不久，兩天下來我學到的東西很多，也更加了解自己所缺的東西，也更加明白未來該加強的地方。

最後，特別感謝老師、組長和那些不辭辛勞幫助我們的人，雖然明年進修部沒了實商，但這這些日子與回憶將陪伴我們走下去。

【夜305 烤嚙怨 負責人 秦得原】

非常感謝班上的同學推派我擔任這次實商負責人，在這次的過程中，雖然身心疲憊，但卻學習到了許多書本上所沒有的知識及實務，對我們未來出社會是非常有幫助的。人與人之間共事，難免會有摩擦，經過這次的活動也學習到如何與人溝通以及工作分配的重要性。以前的我，遇到任何事情都自己勇於承擔，但是事情一多，根本沒有辦法自己獨攬一身，唯有相信班上的每一員，才是通往成功的不二法門，要秉持著「人人有事做，事事有人做」的原則，這樣大家才会有真正的參與感，自己也比較不會壓力大那麼疲憊。在這過程遇到了許多的挫折與考驗，謝謝班上好朋友的鼓勵與支持，以及學長姐的經驗傳授，突破了我對以往內向害羞的個性，開始發掘如何與人打交道，該怎麼去解決問題，而不只是去逃避現實。而在其中讓我最頭疼的事情就是要處理人與人之間的事情，對大家一定要秉持著公平，不能因為是好朋友而私下通融，這就是領導者必須具備的基本原則。前置作業都結束後，終於來到實習商店營業當天，大家興高采烈的一大早到學校開始準備，直到營業開始，我們班雖然在五樓，但是客源卻是門庭若市，這都得歸功於大家努力的招攬顧客，大家團結一心，沒有什麼事情是做不到的，當下看到班上每一員為了團體活動這麼拼命，瞬間把之前的壓力與疲憊感拋至九霄雲外，感動到熱淚盈眶，但是還的忙，馬上把喜悅的淚水化為力量，更積極努力指揮班上的動作以及幫忙招呼客人。謝謝學校，讓我們體驗到這麼寶貴的實務經驗；謝謝所有老師，這麼精心策畫以及配合；謝謝所有班上同學，認真的參與與付出時間；謝謝所有學長姊及學弟妹的熱情捧場，讓我在高中生涯能夠比其他同齡層的更具競爭力，學習體驗到更多；沒有你們大家的努力支持與配合，就不會有今天如此的我。



士商四月天 負責人心得

【日220 映設計 副負責人 曹儒均】



海報設計第一名！

在士商完成了最重要的團體活動，心中有點不真實的感覺，想起當時剛當上副負責人時，其實沒有很清楚這個職位是要做什麼的，但就是盡我所能的幫助班上實商的進度及不足的地方，一開始也進行的算順利；但到了實商前一兩個月左右，在進行佈置及服裝組的過程中，就產生了紛爭，越靠近實商，問題也越來越多。在這過程中，我們雙方都會提出很多的意見，當然在這其中大家都有鬧得很不愉快，而有一小段時間我也覺得蠻失落，但還好有一些願意為實商努力付出的同學，他們即使不是教室佈置組的在連假四天也自願回來幫忙，而也跟我說很多他們覺得我們班實商我沒看到的問題跟一些建議，這些都讓我倍感窩心，也讓我整合大家的意見繼續往前。在這一長串的日子中，我覺得最重要的不是班上總共賺了多少钱，也不是我們又在實商評分中得了第幾名，最重要的應該是在準備中我們學習到的團體合作，若只有我的意見，我們的實商一定不會麼好，能有如此的實商，是因為大家提出意見，在意見拉扯時推出一個最好的平衡點，成就了我們的實商。

在實商的兩天，用了最誠信的態度服務每位客人，提供最令人舒適又是最佳看表演區域的店內擺設，也用了最環保的店面佈置，綠化實商。我想感謝所有同學對實商的付出，不論是自動清潔班上垃圾，主動在外面招呼客人，再收營機旁幫忙處理預購及排隊人潮，在開店前幫大家穿服裝.....等，這些我都有看到，若沒有大家我可能早就倒下了；謝謝一直支持我的朋友跟家人；謝謝我的負責人夥伴常提醒粗心的我忘記的事情；謝謝老師跟我們說他歷年代實商的經驗；祝220映設計在這畫下完美的句點。

營業計劃



透過營業計劃講座，讓學生能充分運用所學於實際執行層面，並將其概念化完整地呈現於計畫書上，內容包含目標設定，執行步驟以及成果的評估，使學生能將實務層面的知識有架構且有系統的方式進行規劃。

【日222 蒂絲奈兒 負責人 顏語萱】

期待已久的商業季終於到來，一年級看著學長姐準備，只覺得很好玩，高二自己親身經歷後，才發現一點都不好玩！非常的疲憊。班級的感情很好，結果因為實商常常意見不合吵架，搞得班上烏煙瘴氣，而這時就需要適時的協調，適當的讓步。身為負責人，更需要挺身而出。

其實自己也跟副負責人吵架過，但我們都知道，如果我們吵架被班上同學知道，大家一定會更亂，所以我們有暫時迴避一陣子，我們也都知道，實商過後，事情都會圓滿落幕。關於廣設科的鬼屋停辦，一開始是覺得有點可惜，但隨著自己做文創後，才發現其實文創也有文創的好處，自己設計的產品被肯定，被顧客稱讚，受大家喜愛，就覺得很有成就感！而且光是做文創就已經疲憊不堪了，如果是做鬼屋的話...還真是不敢想像！這次的實習商店，學到了很多，自己寫企劃書、申請店面、設計商品、店面佈置、小組的商品擺放、接待客人，大家一起合作，一起努力，最後出來的成果，大家都很满意！拆除店面佈置時，大家都很不捨的趕快按下快門，相信大家不會忘記這兩天的！而實習商店，也看透了人性，分組合作後，才真正了解每一個人，不做事的人就是不做事，努力付出的人只能一個人默默努力，一個班上總是會有幾個自私自利不做事的人，勸也勸不聽，之後也只能看開，瞭解了班上每一個人。有歡笑有淚水的這兩天已經結束了，總覺得辛苦籌備了很久很久，一眨眼的時間，活動就結束了！這兩天根本忙到也沒時間去逛別人的店，最大的收穫，就是團隊間的合作，跟第一次的開店體驗吧！一輩子永生難忘。

