

特殊活動

門市服務科愛心義賣(一日店長)



210班鳳梨愛心義賣



多元新住民活動



為增進全校教職員工生對多元文化的認識與了解，進而接納異國文化特色，尊重與關懷新住民及其子女，營造溫馨、關懷之友善校園，實習處與輔導室合作，於商業季營業類別中新增「新住民多元文化特色商店」，本年度共有五個班級申請設立，並於商業季兩天，展現泰國、印尼、越南、菲律賓、緬甸等國的特色小吃、商品與文化服飾特色。

士林捷運站踩街宣傳



校慶試賣會



第十期 中華民國110年11月20日

士商四月天

出版：臺北市立士林高級商業職業學校
 發行人：余耀銘
 總編輯：劉淑華 羅翊瑋 郭姿吟 溫欣儒
 美術編輯：陳郁茜 江佳軒 潘詩媛 劉芷菱
 地址：臺北市士林區士商路150號
 電話：02-28313114
 網址：http://www.slhs.tp.edu.tw

士商辦商業模擬實習、培養學生就業即戰力 余耀銘校長



士商的四月天商業季活動從民國60年開始辦理，這是一項獨步全台、獨一無二的學校特色，50年來已經成為學校的傳統與文化，更是所有士商畢業校友以及所有士商人共同的美好回憶，透過這項活動不僅可以落實技職教育-務實致用的目標，更讓士商的孩子們能夠在活動中將理論與實務進行結合，讓士商的孩子們透過商業實習模擬商店的機會，在畢業之前就可以培養並累積職場的實戰力；也是國中階段學生和家長認識並體驗商業職業教育最好的機會與場合，因此；這是一項非常富有教育意義的學習活動。

本校於108學年度因疫情影響，『士商四月天~商業季』實體店面活動暫停一次，但卻成功將危機化為轉機與商機，順利轉型推出「夢想市集網路電商」，開發電商系統供學生學習佈置商櫃、上傳商品資訊、後台管理、處理訂單與進出貨等，讓本校學生能與時俱進、進行電子商務的經營實習。今年以來由於國內疫情控制得當，恢復實體店面經營方式，活動依防疫標準進行，採取實名制登錄，來賓入校需測量體溫並配戴口罩、保持活動空間通風、維持人員安全距離、並遵守飲食規範等，大家在安全的環境下，讓『士商四月天~商業季』再次展現豐碩成果。

109學年度除了實體商店的經營與網路電商的經營之外，更是再次展現創意與突破，特別邀請業界進行產學合作的安排，如家樂福贊助本校鳳梨共同行銷，營業所得扣除成本後，將全數捐助屏東憨兒鳳梨園；還有統一阿Q桶麵食品的創意行銷、臺灣嵌入式暨單晶片系統發展協會的AI創意、國稅局的稅務宣導等參與，培養學生未來職場就業的「即戰力」，創造雙贏的合作效益；此外，活動當天還有崇右影藝科大、台北城市科大沉默城市樂團、北市各高中職社團的精彩表演、特教班檸檬蛋糕與不織布社團義賣、廣設科美展、創意機關龍舟設計等，讓學習呈現更多樣貌、更具生命感動與意義！109學年度四月天商業季活動已於110年4月10日、11日順利圓滿落幕，這項已經傳承50年歷史獨步全國的商業實習活動，4月10日在樂儀旗隊精彩的表演後上午11點整正式開鑼起跑，感謝教育局長官、各界嘉賓及學生家長蒞臨指導，共同見證士商孩子們商業實習模擬商店的學習成果；謝謝所有師長們這一年來的指導，尤其從這學期開始無論是週末假日或者是放學後的時間，都可以在校園中看到師長們陪伴指導士商孩子們的身影，也謝謝行政團隊們所給予的支持與支援，同時也要謝謝同學們努力的付出與參與，大家辛苦了。謝謝大家！

109學年度士商四月天商業季學生實習活動
各競賽分項名次與總名次

班級	商號	營業企劃	設立登記	海報設計	店面布置	環境衛生	夢想市集	財務報表	總名次
201	咖哩巴巴發大財	14	15	14	10	16	2	8	10
202	銀冠俱樂部	20	12	7	15	3	11	9	11
203	麵包顏印	16	9	15	18	20	4	4	8
204	樂波四吐	7	6	16	20	13	4	9	6
205	喝啦哪次不喝	3	3	17	9	6	4	1	2
206	泰會愛上尼	8	16	6	1	6	4	1	4
209	嗆苦耐勞	3	2	18	11	13	11	7	5
210	珊瑚來拈	3	4	4	17	5	17	3	3
211	壹壹不捨	12	20	11	8	16	19	6	12
212	食在蝦炸	11	5	18	7	19	11	14	8
213	拾叁甜椰邊	18	7	12	13	11	4	11	7
214	拆牌求食	19	19	18	19	12	19	12	14
215	停留拾伍刻	17	17	8	16	9	18	13	13
216	潯流	1	1	8	11	6	1	5	1
217	銀戰廚房	2	12	5	6	18	4		3
218	食八班五異	9	12	2	5	13	14		5
219	壹玖參貳	10	17	13	14	10	2		6
220	茗茗居	15	10	1	4	1	16		4
221	兒時藝	6	10	8	3	3	4		1
222	顏賞延值	12	7	3	2	2	15		2

實習主任 劉淑華

士商辦學將於民國一一〇年進入七十週年，商業季也進入第五十週年，學校始終堅持「理念，著重理論與實務結合，讓學生習得「帶得走的能力」，期許能不斷提升學習成效，而109學年度『士商四月天~商業季』在大家的努力下，再次展現豐碩辦學成果。

學生以班級為投資單位，從「商號」設立、籌募營業資金、市場調查分析、商品定價分析、撰寫營業企畫、創意行銷、申請設立登記、佈置店面、美食與商品競賽、操作pos收銀機開立虛擬發票、環境安全與衛生查核，以及事後的帳務整理、製作財務報表，到營業結束後的歇業登記等。團隊合作進行商業模擬實習共同經營商店，藉由商業季活動設計有系統的開展，讓學生獲得更豐富多元知能。

此次商業季分成動態商店經營與靜態營業資料展示。動態商店部分由商業季班級使用回收素材，將教室改裝成營業處所，盡情地的銷售販賣；以學校制服為基礎元素，變化設計員工服裝；商號命名新奇有趣，巧思與創意極盡揮灑處處可見。實習處近年來持續推動士商四月天-商業季活動深化與轉型，規劃「夢想市集」為商品建置展示及網路銷售平台，銷售內容以商業季班級銷售之商品、課程實習特色商品、捐款義賣品、各處室研發宣導產品為主，讓學生還能夠學習到商品櫃的佈置、定價程序、後台上架、物流管理、平台操作及線上購物流程等實務。另外今年的商業季更邀請業界進行產學合作，感謝家樂福、阿Q桶麵、臺灣嵌入式暨單晶片系統發展協會、國稅局配合參與活動的規劃與進行，讓整理活動更為多元活潑與精采！

實習處最為感謝的是全校師生的共同合作，為同一個夢想一同努力！堅信 志成城，我們的目標就會實現，讓『士商四月天~商業季』續寫明天全新的燦爛與輝煌！

201班 咖哩巴巴發大財 負責人：正：蘇志韋 副：林彥受

商業季是士商不可或缺的一部分，我很感謝同學們願意支持我擔任正負責人，在想主題風格及決定商品和服裝設計時，遇到了許多瓶頸，但經過老師的指點，並且與同學們一起討論，讓過程順利了許多！我覺得這個活動中，最有挑戰的是「如何增加同學們的向心力及如何引領大家」，從高一以來，同學們都缺少了向心力，這讓我在執行及推動事情的時候，時常感到無力。

商業季活動在同學們期待、擔心、溝通、爭吵或努力達成種種複雜的心情下，終告一個段落，不管結果滿意或不滿意，它都成為我高二無可取代的經驗與回憶。在這過程中，雖然有許多挑戰，但我們依然勇敢地征服且持續成長，我很感謝同學們的參與、各個組長給我的建議及支持，以及老師們的幫助！

202班 餓鬼俱樂部 負責人：卓姿好

越是靠近實商，越不確定自己是否做得好，我也曾懷疑過自己是不是真的適合擔任負責人，但越靠近實商，越想把負責人的職位做好，也感受到自己更有上進心、更加投入在實商當中。

實商結束後，我對班上的同學只有滿滿的感謝，感謝他們這兩天的團結一致、毫無抱怨的付出，若不是有他們的協助，我們的實商不會辦得這麼成功。在準備的過程中，難免會有些爭執，但真正上戰場時，卻能先把恩怨放在一旁，同心協力完成一件事。我也很感謝一直支持我們、協助我們的各個老師，若不是有老師們的協助，實商也沒有辦法這麼順利地舉行，謝謝你們！

實商真的讓我受益良多，讓我深刻了解到在處理事情時，不能意氣用事，理性的態度才是解決問題的方式。謝謝實商讓我學習到很多寶貴的經驗，也很謝謝一路上幫助我的每個人！



203班 麵包超印 負責人：黃亮云、林晉霆

在選負責人的時候，是我自己主動提出來的，當初覺得士商最重要的活動莫過於「實商」，我不想在中三年裡，留下任何遺憾，但在籌備實商的時候，由於班上同學的不配合、不積極參與班上的事物，讓我很生氣、很無奈，但是我知道這是身為負責人該去承擔及解決的事情。

這一次的實商讓我印象深刻，因為比我想像中的更加熱鬧，也因此讓我們班更加團結，我們一起累過，也歡笑過，甚至一起為了實商，為了我們班的榮耀而努力，謝謝我們班每一位同學的付出，謝謝老師的支持與鼓勵，也謝謝學校協助我們一起辦這場實商，讓我們可以將經驗及精神傳承給下一屆的學弟妹們。

209班 刻苦耐勞 負責人：王品聚

上學期，心裡對於實商還沒有什麼感覺，但下學期一開學，所有事情都變得好緊湊，多虧營業企劃組打頭陣，才讓我的心穩定下來，但籌備的過程不太順利，每次開班會，只有少數人關心，讓我覺得是不是哪裡做得不好，但是實商的這兩天讓我十分感動，平常漠不關心、愛理不理的人都自動自發地幫忙，讓全班快速地上軌道，大家樂於給予協助，也藉此讓同學之間的感情變得更融洽，這讓我感到非常欣慰。

當實商負責人讓我學習到很多，像是如何恰當地與他人溝通，相信自己的團隊與隊友，更重要的是相信自己，在籌備的過程中，一定會有想法不同的時候，但每個人的想法都沒有對錯之分，適當地溝通與諒解是必須的。這是一個很特別的經驗，謝謝同學們在這段時間願意相信我、配合我做事情，當實商負責人很辛苦，但也很開心、滿足。

218班 食八班五異 負責人：林芸榛、黃品瑄

這次在實商的活動中，我擔任了班上的負責人，我們為了實習商店，籌備了半年多，過程中遇到了很多問題，我真的很感謝我們班上的每一個人，在我們有些事情沒有分配好、交待清楚的情況下，沒有人責怪我們，雖然在籌備活動的過程中，我常常覺得好累、好辛苦，每天忙到好晚才能睡覺，但因為我的夥伴是你們，所以我從來沒有後悔自己當初答應接下負責人這個任務。我好驕傲、好慶幸我的夥伴們都那麼地善良、願意互相幫忙。在這段期間，我有很多事都沒有做好，我很抱歉，也很謝謝你們，也辛苦你們了，我愛你們！希望這個活動，在大家心裡都會是一個美好且難忘的回憶，食八班五異負責人林芸榛下臺一鞠躬。



商管群

第一名 216班 漪流 負責人：林姿妘

實商是高中生生涯中最難忘的一件事，花了很長的時間做準備，不以賺錢為目標，而是以自己能在實商中學到多少為目標，當初選擇商業學校就是期望自己能學習到各種商業知識，讓自己得以學以致用，當選負責人其實心裡無比光榮，很謝謝班上同學的認可。

在實商前，班上已經得到營業企劃書和設立登記書雙冠王了，這是對參與製作同學的肯定，也不幸在其中付出很多的同學，身為負責人，我真的很感謝班上同學們的付出，不管是幫忙進貨、試做、海報製作和教室布置等等，無論付出的多與少，只要對班上有貢獻，那就是造就這次實商順利結束的功臣之一，雖然在過程中有歡笑也有淚水，但我們還是挺過來了。

在一個沒有太多實商經驗的導師班級裡，我們做起事來比其他班級困難很多，我們沒有可以馬上問、馬上回答的老師，所以我經常跑實習處問問題和尋求意見，真的很感謝實習處的老師們，否則我們班肯定不能表現得那麼好。

在實商中，真的讓我學到很多課本以外的事，無論是多溝通、多觀察、做事更有條理、維持好人際關係和待人處事的態度等等，在擔任負責人的這段期間，我從不覺得自己擔任負責人多棒、多厲害，因為我和班上是一個團體，有一個人得獎或有一個人出錯，大家都是在一起承擔的，所有目光都是屬於班上的，當負責人真的是吃力不討好，除了事情多又繁雜外，還需時常注意文件繳交時間，深怕錯過任何一件重要的事，我想，沒當過負責人就不會懂得負責人的辛苦吧！



第二名 205班 喝啦哪次不喝 負責人：廖偉閔

首先，感謝班上同學推派我擔任負責人，也感謝大家的配合，共同努力，讓我們班的實習商店很成功！我們沒有親眼見證學長、姐的實商，加上疫情嚴峻，所以舉辦實習商店，對我們而言，是非常艱難的任務，但是，未曾參與過商業季的我們做到了！

歷時八個月的籌備期，我們一起完成了許多「不可能的任務」，得到了營業企劃及設立登記的第三名，雖然不是第一名，但在參與的過程中，有所學習與成長是最重要的。在這個活動中，可以觀察到班級是否團結和每個人的處事態度。我們班是一個意見非常多的班級，每個人都堅持著自己的想法，導致事情常常窒礙難行，到最後大家總是鬧得不開心，弄得導師和負責人焦頭爛額，但最後，大家領悟到各自的目的都是為了讓班上變得更好，所以選擇各退一步，這讓我了解到班級的團結與「以和為貴」的精神是很重要的。

當負責人的壓力非常大，除了要統籌、規劃商店的各項事物，還要與各組一起準備相關資料，而且做一件事之前要反覆思考怎麼做會更好？這樣做對嗎？但經過這些歷練後，讓我學會決策及統籌規劃的能力，學習課本上無法學到的知識，雖然籌備期間不是那麼順利，但是最後我們都撐過來了！感謝教導我們的導師與實習處的老師以及默默支持我的家人，也再次感謝同學們一起努力，一起開設「喝啦哪次不喝」珍珠專賣店，共同創造這美好的回憶！



第三名 210班 姍姍來拾 負責人：陳佳好

首先，我要在這邊先謝謝 210 所有人這一學期的配合。在過程中，我跟你們所有人都有不少的衝突，在這邊先跟你們說聲對不起，從夢想市集開始，雖然我們慢慢懂懂地處理完，但這是我們一起完成的第一件事情。謝謝電商組，每天一直被我催促上架。再來是營業企劃，馨云、怡臻「凱瑞」了所有企劃書且幫我跟各組要東西，完全不用我擔心，因為有你們，我們才能選到好店址。接著是設立登記，組長傅琳，謝謝你分配工作，讓企劃書提早完成。再來是海報，謝謝舒涵、庭萱、慈薇、曉彤、昱萱平常放學願意留下來做海報，我們班的海報受到許多老師的稱讚。再來店面布置，沒想到我們做出來的東西完美呈現了我們想像的東西，謝謝這幾天留下來幫忙的家慶、姿岑、詠潔、閔傑、芷好、予絃。再來是蕭渾組，一開始我非常擔心你們那組，殊不知你們居然第一個完成，謝謝宜萱、沁璇、翔安、惠心、冠博的配合，甚至「凱瑞」這兩天所有的職缺空位。感謝有好風評的調配方組渣宸、傅琳、賀喬、馨云，我還記得那天在我家，我們對煮出來的東西沒抱很大的期望，殊不知越煮越上手，越來越好吃！謝謝收銀幾乎全動的兩位煥喬、姿岑，有你們如流水般的點餐及收銀速度才能讓我們班的動線越來越順暢。其他人不管是哪個職位，都是姍姍來拾最重要的靈魂人物，還有最重要的兩個夥伴班瑋、渣宸，渣宸總把美工事務完成地毫無挑剔。再來最重要的人物班瑋，非常感謝老師「凱瑞」我搞出來的烏龍，把一萬多塊的點券搶救回來，您還一直被我狂打電話追問食材回來沒，感謝的人真的太多，如果沒有你們，不會有今天的盛況，姍姍來拾準備啟業。



第四名 206班 泰會愛上尼 負責人：池怡萱、張庭好

這次商業季的活動，讓我有種創業的感覺，因為一切都要從無到有，例如：設立登記、營業企劃、財務申報等，很多事情、經驗是無法從課本裡學到的。加上疫情的干擾，造成上一屆學長姐無法順利舉辦實商，所以我們也就沒有範本可以效仿。

我們班在前一年就開始討論相關事宜，組別分配、店面風格、商品品項等。一開始，我們毫無頭緒，不太知道要分配什麼工作給大家，後來在老師的引導下，慢慢開始有了雛形。在籌備期間，我發現這次活動都是一環扣著一環，所有事情必須同時進行，才能繼續執行下一個步驟，需要全班同學一起分工合作。看著一點一滴累積出來的成果，讓我獲得滿滿的成就感。



非商管群

第一名 221班 兒時藝 負責人：何侑庭

這是我第一次負責一個活動，從來沒有想過是這麼有壓力的事情。從去年暑假開始規劃、籌備，到成果的展示，歷時半年多，以前覺得郭台銘、王永慶等企業家才都很輕鬆，動動腦就能賺大錢。

現在才知道當領導者是一件很困難的事情，每個步驟都不能出錯，也要比大家更敏感，這段時間每天吃飯、睡前都在思考要怎麼管理整個班級，要怎麼分派任務給同學們。

這段時間學到了很多事情，首先，在管理同學時，不能很兇，態度要好，也不能表現的太高傲，太嚴肅，會讓人很有距離感，身為負責人，偶爾開些小玩笑，不僅能拉近和同學的距離，也能讓工作環境的氛圍更輕鬆、愉快。

有一些同學對錢很執著，一直在意著賺多少，有沒有賠錢，每個人可以分到多少錢，但我認為實習商店最重要的不是賺多少，而是學習到什麼事物。



第二名 222班 顏質延值 負責人：吳佳謙

這是我第一次擔任需要領導力的工作，一開始很猶豫，但為了成長，我選擇相信自己，擔任 222 班的負責人。過程中，最令我感到挫敗的是很多人誤把我當成是副負責人，因為很多事情都是透過副負責人去傳達，我反而像是幕後的。我忽然覺得我應該要透過這份任務去完成我從未突破的事情，像是試著去領導大家、相信自己的判斷能力。

我嘗試了很多次，但也失敗了好幾次，但這跌跌撞撞的經驗是在考驗自己的表達能力和忍耐力，在實商最後一天營業結束時，我負責在班上引領同學，副負責人負責在信義樓指揮，當隔壁班都還在搬桌椅，我與副負責人已帶領同學早完成恢復班級及任務。我領悟到自己的成長，從膽怯到確實完成任務，相信這一切都能為我升大學及步入社會後的墊腳石。

謝謝學校舉辦這次的活動，謝謝推舉我當負責人的班長，謝謝同學們的配合及包容，更謝謝與我一起努力又可靠的副負責人及協助我們的導師，因為有了你們，使我更有勇氣去相信自己，更有勇氣去面對未來更大的挑戰！



第三名 217班 餓戰廚房 負責人：趙怡雯、吳苒諭、李少昀

準備了好幾個月實習商店，竟然在短短的兩天內結束了，有種解脫的感覺，卻也有點不捨。從商店命名到店面布置，甚至是營業企劃，都是大家一手包辦的，沒想到我們真的做到了！

身為這次實商的負責人，我覺得我們班很棒，大家都認真、很聽話，積極地做事。第一天營業時，我被忙碌的過程給震驚到，原來這就是學長姐們口中的實商，果然大家都累倒了，真是辛苦大家了！其中，我們發現蛋塔的銷量意外的好，因此我們又追加多訂了 150 顆，玉米片更是在開賣沒多久就售罄，於是晚上時又託人多買了一袋。

最後一天給人的感觸特別多，尤其是拆攤時，捨不得拆掉卻又趕快恢復環境，花很多心思籌備的店就這樣歇業了，說不定以後我們還能再開一次餓戰廚房呢！

